

Riksnet söker - Key Account Manager (KAM) som väcker kundernas förtroende Placering Stockholm

Har du en bra historik inom försäljning av bredbandsrelaterade tjänster? Då ligger vägen öppen för en belönande framtid på ett av Sveriges mest expansiva företag inom bredbandsmarknaden.

Riksnet är ett företag som satsar på "riktigt" bredband, d v s nya moderna nät i varje fastighet med 100 Megabit per sekund till alla. Vi jobbar i ett team med lång erfarenhet av bredband, där några av oss har varit med och byggt upp BoNet, Bostream, Bredbandsbolaget och NorrNod. Vi tror på att varje medlem i vårt team har ett stort eget ansvar med tydliga befogenheter. Det innebär att vi söker dig som både har egen erfarenhet och ett stort inre driv. Vi befinner sig i en mycket expansiv fas och vi söker därför Key Account Manager för placering i Stockholm.

Ditt uppdrag som KAM

Du kommer att leda utvecklingen våra interna kundteam. Du skall utifrån kundbehov etablera och leda teamen med medlemmar från andra funktioner inom Riksnet. Du kommer vidare att ansvara för

- identifiera, kvalificera, och slutföra affärer med nya och befintliga kunder
- ansvara för affärsrelationer med nyckelpersoner på fastighetsföretag och bostadsrättsföreningar
- bevaka konkurrensen och anpassa kunderbjudandet för att säkerställa ett marknadsanpassat erbjudande till kund
- att utforma strategiska kundplaneringar och ständigt uppdatera denna

Utbildning, erfarenhet och personliga egenskaper

Utbildning inom ekonomi och/eller marknadsföring, eller annan relevant utbildning. Rollen kräver stor erfarenhet av konsultativ försäljning med goda resultat. För att befästa din kvalitet som KAM blir det också viktigt att du har god förståelse för finansiella flöden, erfarenhet av affärsutveckling och strategisk/taktisk affärsplanering. Den professionella bilden av dig utgörs även av projektledarerfarenhet (för att kunna leda och driva KAM-teamet och dess affärer)

Lika självklart är att du har ett starkt inre driv, en god analytisk förmåga, ett kreativt tänkande och en väl utvecklad förmåga att lyssna och förstå behov både extern och internt. Dessa egenskaper parar du med en kommunikativ förmåga och en hög social kompetens som bidrar till ett gott resultat.

Kontaktinformation

Kontakt: Lars Larsson +46701-800 502